Informazioni cronologiche	QUALE È LA PRINCIPALE SETTORE DI ATTIVITÀ DELLA TUA ORGANIZZAZIONE?	QUALI MODALITÀ DI RACCOLTA FONDI HAI UTILIZZATO MAGGIORMENTE NEL 2022?	A QUALE DI QUESTE RIVOLGETEVI RISERVE LA PIÙ EFFICACE?	QUALE DI QUESTI OBIETTIVI VORRESTI RAGGIUNGERE?	QUANTO SPESSO CONSIGLIGLI I DONATORI DURANTE L'ANNO?	IL TUO CSA COME VIVE IL FUNDRAISING?	QUANDO PROGETTI UNA CAMPAGNA DI RACCOLTA FONDI LA TUA PRIMA AZIONE È:	SE PENSI ALLA RACCOLTA FONDI VALUTERAI:	ENTRATE TOTALI 2021: QUALE LA VARIAZIONE RISPETTO AL 2020?	RACCOLTA DA SOCIO 2021: QUALE LA VARIAZIONE RISPETTO AL 2020?	DONAZIONI ONLINE 2021: QUALE È LA VARIAZIONE RISPETTO AL 2020?	RACCOLTA FONDI DA PRIVATI (individui, imprese, fondazioni) 2022: QUALE LA VARIAZIONE RISPETTO AL 2021?	IN SETTEMBRE- RACCOLTA FONDI DA PRIVATI 2022	IN SETTEMBRE- RACCOLTA FONDI DAI PRIVATI 2022	IN SETTEMBRE- RACCOLTA FONDI DA FONDAZIONI 2022	RACCOLTA DA LASCITI TESTAMENTARI 2022- QUANTO VALE?	QUALI È LA MAGGIORE CRITICITÀ RISCONTRATA NELLA RACCOLTA FONDI DEGLI ULTIMI ANNI?
28/09/20		DEM - Direct E-M eding ,Face to face, Richiesta finanziamenti da fondazioni	DEM - Direct E-M eding ,Face to face, Lotterie,Lasciti,Grandi lasciti	Mantenere il fundraising	Mensilmente	M i aiuta spesso	Una telefonata	Non ne puoi fare a meno mai correnti cambiarlo	Sono cresciute stabili	E diminuite di poco		E aumentato di molto	E diminuita di molto	E diminuita di molto	E diminuita di molto	Tra 5.000.000 e 10.000.000€	
22/09/20	Infanzia in Italia e nel mondo	SVILUPPO, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Eventi pubblici (eme, sportelli.ati, ...), Face to face, Lasciti testamentari, Lotterie/ticket di beneficienza, SMS validabi, Social media, Raccolta fondi da aziende	DEM - Direct E-M eding, Face to face, Lotterie,Lasciti,Grandi lasciti	Potenziare il fundraising	Tutte le volte in cui ti meno sarno	Arriva anche a darmi alcuni ment	un'emailci	Hai già una strategia multicanale	Sono aumentate di molto	E diminuite di poco	Sono aumentate di molto	E aumentato di molto	E aumentata di molto	E aumentata di molto	E emesso stabile	Tra 5.000.000 e 10.000.000€	accelerare digitalizzazione
22/09/20	Ricerca medica e sanitaria	SVILUPPO, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Face to face, Raccolta fondi da aziende	Face to face, Raccolta fondi da aziende	Potenziare il fundraising	Tutte le volte in cui ti meno sarno	Arriva anche a darmi alcuni ment		Hai già una strategia multicanale	Sono aumentate di molto	E aumentata di poco	Sono aumentate di molto	E aumentata di molto	E aumentata di molto	E aumentata di molto	E emesso stabile	Tra 1.000.000 e 5.000.000€	E difficile trovare e/o attuare strategie innovative
22/09/20	Disabilità e M.alati	SVILUPPO, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Social media, Raccolta fondi da aziende, Richiesta finanziamenti da fondazioni	DEM - Direct E-M eding, Face to face, Raccolta fondi da aziende	Potenziare il fundraising	Mensilmente	In modo discontinuo.to	Una telefonata	E indispensabile	Sono cresciute stabili	E emesso stabile	Sono aumentate di poco	E aumentato di molto	E aumentata di molto	E diminuita di molto	E emesso stabile	Meno di 100.000€	E difficile trovare e/o attuare strategie innovative, E difficile trovare nuovi donatori
22/09/20	Diritti delle Donne / Contrasto alla Violenza sulle Donne	SVILUPPO, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Face to face, Lasciti testamentari, Social media	DEM - Direct E-M eding, Face to face, Lotterie,Lasciti,Grandi lasciti	Potenziare il fundraising	Mensilmente	M i aiuta spesso	Una telefonata	Hai già una strategia multicanale	Sono aumentate di molto	E emesso stabile	Sono aumentate di molto	E aumentata di molto	E aumentata di molto	E aumentata di molto	E emesso stabile	Tra 100.000 e 1.000.000€	E difficile trovare nuovi donatori
22/09/20	Disabilità e M.alati	SVILUPPO, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Eventi pubblici (eme, sportelati. ...), Fondi da enti pubblici, Lasciti testamentari, SMS validabi, Social media, Raccolta fondi da aziende, Richiesta finanziamenti da fondazioni	DEM - Direct E-M eding, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Lasciti testamentari, Raccolta fondi da aziende, Richiesta finanziamenti da fondazioni	Potenziare il fundraising	Mensilmente	In modo discontinuo.to	Una cosa personale	Hai già una strategia multicanale	Sono aumentate di molto	E rimasta stabile	Sono aumentate di poco	E aumentata di molto	E diminuita di molto	E aumentata di molto	E emesso stabile	Tra 5.000.000 e 10.000.000€	E difficile trovare e/o attuare strategie innovative, E difficile trovare nuovi donatori
22/09/20	Difesa dell'Ambiente e Lotta al cambiamento climatico	SVILUPPO, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Face to face, Lasciti testamentari, Social media, Raccolta fondi da aziende	DEM - Direct E-M eding, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Face to face, Social media, Raccolta fondi da aziende	Sviluppare Canali di Acquisizione alternativi al Face	Non ho capito la domanda	Interessato al risultato	Dipende, possono anche essere più di un'azione contemporaneamente	Sai bl ess, senza che sia una strumenta vocalica che ti dà un valore	Sono aumentate di molto	E aumentata di poco	Sono aumentate di poco	E aumentata di molto	E aumentata di molto	E aumentata di molto	E emesso stabile	Tra 100.000 e 1.000.000€	Aumento la concorrenza di organizzazioni simili, E difficile trovare e/o attuare strategie innovative
22/09/20	Ricerca medica e sanitaria	SVILUPPO, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Face to face, Lasciti testamentari, Social media, Raccolta fondi da aziende	Lasciti testamentari, Raccolta fondi da aziende	Potenziare il fundraising	Mensilmente	M i aiuta spesso	Un evento	Non ne puoi fare a meno mai correnti cambiarlo	Sono aumentate di poco	E diminuita di poco	Sono aumentate di poco	E aumentata di poco	E aumentata di poco	E aumentata di poco	E aumentata di poco	Tra 1.000.000 e 5.000.000€	E difficile trovare e/o attuare strategie innovative
22/09/20	Sviluppo e Distanza, cooperazione internazionale, adozioni internazionali	SVILUPPO, Bonifici in piazza, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Fondi da enti pubblici, Social media, Richiesta finanziamenti da fondazioni	Bonifici in piazza, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Richiesta finanziamenti da fondazioni	Potenziare il fundraising	Tutte le volte in cui ti meno sarno	hai un rapporto di amore ed odio!	Una lettera	Hai già una strategia multicanale	Sono aumentate di molto	E diminuita di poco	Sono diminuite di poco	E aumentata di poco	E emesso stabile	E diminuita di poco	E aumentata di poco	Tra 100.000 e 1.000.000€	Aumento la concorrenza di organizzazioni simili, E difficile trovare nuovi donatori
22/09/20	Aiuti umanitari per le emergenze	SVILUPPO, Bonifici in piazza, Crowdfunding/personal fundraising, DEM - Direct E-M eding, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Social media, Richiesta finanziamenti da fondazioni	DEM - Direct E-M eding, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Richiesta finanziamenti da fondazioni	Potenziare il fundraising	Tutte le volte in cui ti meno sarno	M i aiuta spesso	Una email	Nessuna di queste	Sono aumentate di molto	E aumentata di molto	Sono aumentate di molto	E aumentata di molto	E aumentata di molto	E diminuita di molto	E aumentata di molto		0€	Aumento la concorrenza di organizzazioni simili
22/09/20	Ricerca medica e sanitaria	SVILUPPO, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea	Mantenere il fundraising	Tutte le volte in cui ti meno sarno	M i aiuta spesso	Una lettera	Hai già una strategia multicanale	Sono aumentate di poco	E aumentata di poco	Sono aumentate di poco	E aumentata di poco	E aumentata di poco	E emesso stabile	E emesso stabile	E emesso stabile	Tra 100.000 e 1.000.000€	E diventare dono di meno, E difficile trovare e/o attuare strategie innovative
22/09/20	Ricerca medica e sanitaria	SVILUPPO, Bonifici in piazza, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Lasciti testamentari, Raccolta fondi da aziende	SVILUPPO, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Lasciti testamentari	Mantenere il fundraising	Tutte le volte in cui ti meno sarno	Come un azienda alla audenmia locale	Pianificazione	E indispensabile	Sono diminuite di poco	E diminuita di poco	Sono cresciute stabili	E emesso stabile	E diminuita di molto	E aumentata di poco	E emesso stabile	Tra 1.000.000 e 5.000.000€	E difficile trovare e/o attuare strategie innovative, Far comprendere ai bassi le necessità di inventare nelle raccolte fondi
22/09/20	Aiuti umanitari per le emergenze	Richiesta finanziamenti da fondazioni	Richiesta finanziamenti da fondazioni	Potenziare il fundraising	Mensilmente	Una email	E indispensabile	Sono cresciute stabili	E rimasta stabile	Sono aumentate di poco	E emesso stabile	E emesso stabile	E emesso stabile	E emesso stabile	E emesso stabile	0€	E difficile trovare nuovi donatori
22/09/20	Sviluppo e Distanza, cooperazione internazionale, adozioni internazionali	SVILUPPO, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Eventi pubblici (eme, sportelati. ...), Face to face, Fondi da enti pubblici, Lasciti testamentari, Social media, Raccolta fondi da aziende, Richiesta finanziamenti da fondazioni	DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Face to face, Fondi da enti pubblici, Lasciti testamentari, Richiesta finanziamenti da fondazioni	Potenziare il fundraising	Mensilmente	M i aiuta agni tanto nelle scelte di fundraising	Una email	Hai già una strategia multicanale	Sono aumentate di molto	E diminuita di poco	Sono aumentate di molto	E aumentata di poco	E aumentata di poco	E emesso stabile	E diminuita di poco	Tra 100.000 e 1.000.000€	Aumento la concorrenza di organizzazioni simili, E difficile trovare nuovi donatori
22/09/20	Disabilità e M.alati	SVILUPPO, DEM - Direct E-M eding cartacea, Raccolta fondi da aziende, Richiesta finanziamenti da fondazioni	SVILUPPO, DEM - Direct E-M eding cartacea, Raccolta fondi da aziende, Richiesta finanziamenti da fondazioni	Potenziare il fundraising	Tutte le volte in cui ti meno sarno	M i aiuta agni tanto nelle scelte di fundraising	Una telefonata	Non ne puoi fare a meno mai correnti cambiarlo	Sono aumentate di poco	E rimasta stabile	Sono aumentate di poco	E emesso stabile	E aumentata di poco	E diminuita di poco	E diminuita di poco	Meno di 100.000€	Aumento la concorrenza di organizzazioni simili
29/09/20	Ricerca medica e sanitaria	SVILUPPO, Bonifici in piazza, Crowdfunding/personal fundraising, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Eventi pubblici (eme, sportelati. ...), Face to face, Fondi da enti pubblici, Lasciti testamentari, Social media, Raccolta fondi da aziende, Richiesta finanziamenti da fondazioni	SVILUPPO, Raccolta fondi da aziende	Rinnettere in salute il database donatori	Mensilmente	M i aiuta spesso	Una email	E indispensabile	Sono aumentate di molto	E rimasta stabile	Sono aumentate di poco	E aumentata di molto	E aumentata di molto	E aumentata di molto	E aumentata di molto	Tra 100.000 e 1.000.000€	Aumento la concorrenza di organizzazioni simili
29/09/20	Povertà in Italia	SVILUPPO, Bonifici in piazza, Crowdfunding/personal fundraising, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Eventi pubblici (eme, sportelati. ...), Face to face, Fondi da enti pubblici, Lasciti testamentari, Social media, Raccolta fondi da aziende, Richiesta finanziamenti da fondazioni	DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Face to face, Richiesta finanziamenti da fondazioni	Potenziare il fundraising	Mensilmente	M i aiuta agni tanto nelle scelte di fundraising	Una email	Hai già una strategia multicanale	Sono aumentate di poco	E aumentata di poco	Sono aumentate di poco	E aumentata di poco	E aumentata di poco	E aumentata di poco	E aumentata di molto	Meno di 100.000€	Vivegono però donatori fedeli
29/09/20	Religiosa	DM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...)	DM - Direct Mailing cartacea	Potenziare il fundraising	Non più di una/due volte	Una email	Nessuna di queste	Sono aumentate di molto	E aumentata di poco	E aumentata di poco							E difficile trovare e/o attuare strategie innovative, E difficile trovare nuovi donatori
29/09/20	Aiuti umanitari per le emergenze	SVILUPPO, Crowdfunding/personal fundraising, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Face to face, Fondi da enti pubblici, Lasciti testamentari, SMS validabi, Social media, Raccolta fondi da aziende, Richiesta finanziamenti da fondazioni	Crowdfunding/personal fundraising, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Face to face, Fondi da enti pubblici, Raccolta fondi da aziende, Richiesta finanziamenti da fondazioni	Potenziare il fundraising	Non più di una/due volte	Una email	Non ne puoi fare a meno mai correnti cambiarlo	Sono cresciute stabili	E rimasta stabile	Sono cresciute stabili	E emesso stabile	E aumentata di molto	E aumentata di molto	Meno di 100.000€	E difficile trovare nuovi donatori, Vivegono però donatori fedeli,
29/09/20	Ricerca medica e sanitaria	SVILUPPO, DEM - Direct E-M eding, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Fondi da enti pubblici, Lasciti testamentari, Raccolta fondi da aziende, Richiesta finanziamenti da fondazioni	SVILUPPO, Raccolta fondi da aziende, Richiesta finanziamenti da fondazioni	Potenziare il fundraising	Non più di una/due volte	M i aiuta agni tanto nelle scelte di fundraising	Una email	Nessuna di queste	Sono aumentate di poco	E diminuita di poco	Sono cresciute stabili	E emesso stabile	E aumentata di molto	E aumentata di molto	E aumentata di molto	Tra 100.000 e 1.000.000€	manzano professionisti del settore
29/09/20	Aiuti umanitari per le emergenze	SVILUPPO, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Eventi pubblici (eme, sportelati. ...), Face to face, Lasciti testamentari, Social media	DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct E-M eding, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Face to face, Lasciti testamentari	Potenziare il fundraising	Mensilmente	M i aiuta agni tanto nelle scelte di fundraising		Hai già una strategia multicanale	Sono aumentate di molto	E aumentata di poco	Sono aumentate di molto	E rimasta stabile	E aumentata di molto			Tra 100.000 e 1.000.000€	E difficile trovare e/o attuare strategie innovative
29/09/20	Povertà in Italia	SVILUPPO, Bonifici in piazza, Crowdfunding/personal fundraising, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Eventi pubblici (eme, sportelati. ...), Face to face, Fondi da enti pubblici, Lasciti testamentari, Social media, Raccolta fondi da aziende, Richiesta finanziamenti da fondazioni	DM - Direct Mailing cartacea, Fondi da enti pubblici, Lasciti testamentari, Richiesta finanziamenti da fondazioni	Potenziare il fundraising	Mensilmente	M i aiuta spesso	Una email	Hai già una strategia multicanale	Sono aumentate di poco	E rimasta stabile	Sono aumentate di poco	E aumentata di poco	E emesso stabile	E emesso stabile	E emesso stabile	Tra 1.000.000 e 5.000.000€	E difficile trovare e/o attuare strategie innovative, E difficile trovare nuovi donatori
29/09/20	Ricerca medica e sanitaria	SVILUPPO, Bonifici in piazza, Crowdfunding/personal fundraising, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Face to face, Fondi da enti pubblici, Lasciti testamentari, Lotterie/ticket di beneficienza, Raccolta fondi da aziende, Richiesta finanziamenti da fondazioni	SVILUPPO, Bonifici in piazza, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Fondi da enti pubblici, Lasciti testamentari, Raccolta fondi da aziende, Richiesta finanziamenti da fondazioni	Potenziare il fundraising	Tutte le volte in cui ti meno sarno	In modo discontinuo.to	Un domanda non è chiara	Hai già una strategia multicanale	Sono aumentate di poco	E rimasta stabile								E difficile trovare e/o attuare strategie innovative, E difficile trovare nuovi donatori
29/09/20	Religiosa	DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Social media	DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Social media	Rinnettere in salute il database donatori	Tutte le volte in cui ti meno sarno	M i aiuta spesso	Una lettera	E indispensabile	Sono diminuite di poco	E aumentata di poco	Sono aumentate di poco	E emesso stabile	E diminuita di poco	E emesso stabile	E emesso stabile	Meno di 100.000€	Aumento la concorrenza di organizzazioni simili
29/09/20	Disabilità e M.alati	Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Lotterie/ticket di beneficienza, Richiesta finanziamenti da fondazioni	Richiesta finanziamenti da fondazioni	Potenziare il fundraising	Non più di una/due volte	In modo discontinuo.to	Una email	Non ne puoi fare a meno mai correnti cambiarlo	Sono diminuite di poco	E aumentata di molto	Sono aumentate di poco	E aumentata di molto	E aumentata di poco	E aumentata di molto	E aumentata di molto	Tra 100.000 e 1.000.000€	Aumento la concorrenza di organizzazioni simili, E difficile trovare e/o attuare strategie innovative, Vivegono però donatori fedeli
29/09/20	Ricerca medica e sanitaria	SVILUPPO, Crowdfunding/personal fundraising, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Eventi pubblici (eme, sportelati. ...), Lasciti testamentari, Lotterie/ticket di beneficienza, Social media, Raccolta fondi da aziende	SVILUPPO	Potenziare il fundraising	Tutte le volte in cui ti meno sarno	M i aiuta agni tanto nelle scelte di fundraising	Una cicsa personale	E indispensabile	Sono cresciute stabili	E aumentata di poco	Sono aumentate di poco	E aumentata di poco	E aumentata di poco	E emesso stabile	E emesso stabile	Tra 1.000.000 e 5.000.000€	E diventare dono di meno
29/09/20	Sviluppo e Distanza, cooperazione internazionale, adozioni internazionali	SVILUPPO, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Face to face, Social media, Raccolta fondi da aziende	SVILUPPO, DEM - Direct E-M eding cartacea, Face to face, Raccolta fondi da aziende	reddirigere la raccolta fondi	Tutte le volte in cui ti meno sarno	M i aiuta spesso		Hai già una strategia multicanale	Sono aumentate di molto	E diminuita di poco	Sono diminuite di poco						Aumento la concorrenza di organizzazioni simili, Nonostante questa criticità riusciamo a crescere ogni anno come risorse da raccolta fondi
29/09/20	Ricerca medica e sanitaria	SVILUPPO, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Eventi pubblici (eme, sportelati. ...), Lasciti testamentari, Social media, Raccolta fondi da aziende	DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Lasciti testamentari, Raccolta fondi da aziende	Potenziare il fundraising	Tutte le volte in cui ti meno sarno	In modo discontinuo.to	Una email	Hai già una strategia multicanale	Sono aumentate di poco	E aumentata di poco		E emesso stabile	E emesso stabile	E emesso stabile	E emesso stabile	Tra 100.000 e 1.000.000€	Aumento la concorrenza di organizzazioni simili, E diventare dono di meno, E difficile trovare e/o attuare strategie innovative
29/09/20	Tutela degli animali	SVILUPPO, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Social media, Raccolta fondi da aziende, Richiesta finanziamenti da fondazioni	DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Richiesta finanziamenti da fondazioni	Potenziare il fundraising	Tutte le volte in cui ti meno sarno	In modo discontinuo.to	Una lettera	E indispensabile	Sono aumentate di molto	E aumentata di poco	Sono aumentate di molto	E emesso stabile	E aumentata di molto	E aumentata di molto	E aumentata di molto	Meno di 100.000€	E difficile trovare e/o attuare strategie innovative
29/09/20	Povertà in Italia	DM - Direct Mailing cartacea	Sviluppare nuove forme di Fundraising	Mensilmente	M i aiuta spesso	S sviluppare un piano	E indispensabile	Sono cresciute stabili	E aumentata di poco	Sono aumentate di poco	E aumentata di poco	E aumentata di poco	E aumentata di poco	E aumentata di poco	E aumentata di poco	Tra 100.000 e 1.000.000€	E difficile trovare e/o attuare strategie innovative
29/09/20	Ricerca medica e sanitaria	DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Eventi pubblici (eme, sportelati. ...), Face to face, Lasciti testamentari, Richiesta finanziamenti da fondazioni	DEM - Direct E-M eding, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Eventi pubblici (eme, sportelati. ...), Face to face	Potenziare il fundraising	Mensilmente	M i aiuta agni tanto nelle scelte di fundraising	MAI NETTORNA NIO CON IL MIO TSUNI	Hai già una strategia multicanale	Sono aumentate di poco	E rimasta stabile	Sono aumentate di poco	E aumentata di poco	E aumentata di poco	E aumentata di poco	E aumentata di poco	Tra 100.000 e 1.000.000€	E diventare dono di meno, E difficile trovare e/o attuare strategie innovative, E difficile trovare nuovi donatori
29/09/20	Disabilità e M.alati	SVILUPPO, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Eventi pubblici (eme, sportelati. ...), Face to face, Lasciti testamentari, Lotterie/ticket di beneficienza, SMS validabi, Social media, Raccolta fondi da aziende, Richiesta finanziamenti da fondazioni	attivare flussi di comunicazione verso targetdi assistenziali più giovani e calibrati all'ilter di fatti diventare nuovi volontari	Tutte le volte in cui ti meno sarno	Pagiha mail in power point	Hai già una strategia multicanale											Aumento la concorrenza di organizzazioni simili, convertire i sostenitori over 60 in regolari
29/09/20	Religiosa	SVILUPPO, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Social media	SVILUPPO, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Social media	Rinnettere in salute il database donatori	Mensilmente	M i aiuta spesso	Una lettera	E indispensabile	Sono diminuite di poco	E aumentata di poco	Sono aumentate di molto	E diminuita di poco	E diminuita di poco	E emesso stabile	E emesso stabile	Meno di 100.000€	E difficile trovare e/o attuare strategie innovative, Vivegono però donatori fedeli
29/09/20	Ricerca medica e sanitaria	SVILUPPO, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Eventi pubblici (eme, sportelati. ...), Lasciti testamentari, Social media, Raccolta fondi da aziende	SVILUPPO, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Face to face	Mantenere il fundraising	Una volta a trimestre	Il fundraising è il cuore della fondazione, per cui il ruolo è centrale attraverso cui volte svolte che nella parte operativa	Una email	non la utilizzerei, ma vista l'origine c vendibile in prima fase un test	Sono aumentate di poco	E aumentata di poco	Sono aumentate di poco	E aumentata di poco	E aumentata di poco	E aumentata di poco	E emesso stabile	Tra 100.000 e 1.000.000€	E difficile trovare e/o attuare strategie innovative, Vivegono però donatori fedeli, cercare professionisti del fundraising e skills connessione
29/09/20	Infanzia in Italia e nel mondo	SVILUPPO, Bonifici in piazza, Crowdfunding/personal fundraising, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Eventi pubblici (eme, sportelati. ...), Fondi da enti pubblici, Lasciti testamentari, Raccolta fondi da aziende, Richiesta finanziamenti da fondazioni	Crowdfunding/personal fundraising, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing, Lasciti testamentari, Raccolta fondi da aziende, Richiesta finanziamenti da fondazioni	Potenziare il fundraising	Tutte le volte in cui ti meno sarno	Arriva anche a darmi alcuni ment	Una telefonata	Hai già una strategia multicanale	Sono aumentate di molto	E diminuita di poco	Sono aumentate di poco	E aumentata di poco	E aumentata di poco	E aumentata di poco	E aumentata di poco	Tra 100.000 e 1.000.000€	Aumento la concorrenza di organizzazioni simili, E difficile trovare nuovi donatori
29/09/20	Disabilità e M.alati	SVILUPPO, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Face to face, Raccolta fondi da aziende	DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Face to face, Raccolta fondi da aziende	Potenziare il fundraising	Tutte le volte in cui ti meno sarno	M i aiuta agni tanto nelle scelte di fundraising	Una email	Hai già una strategia multicanale	Sono aumentate di molto	E rimasta stabile	Sono aumentate di poco	E aumentata di poco	E aumentata di poco	E aumentata di poco	E emesso stabile	Tra 1.000.000 e 5.000.000€	E difficile trovare e/o attuare strategie innovative, E difficile trovare nuovi donatori
29/09/20	Sviluppo e Distanza, cooperazione internazionale, adozioni internazionali	DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Face to face, Fondi da enti pubblici, Social media, Raccolta fondi da aziende, Richiesta finanziamenti da fondazioni	Donazioni online (PayPal, carta di credito, ...), Face to face, Fondi da enti pubblici, Social media	Potenziare il fundraising	Dipende dal target, ma in generale i nostri soli di comunicazione e fidelizzazione sono continuativi.	S' ve Cde plurimolo consapevole, e alcuni consiglieri mettono a disposizione le loro agenzie di contatto	Dipende dalla campagna, dal target, dal budget, dai risultati attesi, etc.	Hai già una strategia multicanale	Sono aumentate di poco	E aumentata di poco	Sono aumentate di molto	E aumentata di poco	E aumentata di poco	E aumentata di poco	E emesso stabile	Tra 100.000 e 1.000.000€	gli altri costi di acquisizione
29/09/20	Difesa dell'Ambiente e Lotta al cambiamento climatico	SVILUPPO, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing	SVILUPPO, DEM - Direct E-M eding	Potenziare il fundraising	Tutte le volte in cui ti meno sarno	M i aiuta agni tanto nelle scelte di fundraising		Hai già una strategia multicanale	Sono cresciute stabili	E aumentata di poco	Sono cresciute stabili	E emesso stabile				Meno di 100.000€	E difficile trovare nuovi donatori
30/09/20	Sviluppo e Distanza, cooperazione internazionale, adozioni internazionali	DEM - Direct E-M eding, Lasciti testamentari, Raccolta fondi da aziende, Richiesta finanziamenti da fondazioni	DEM - Direct E-M eding, Richiesta finanziamenti da fondazioni	Potenziare il fundraising	Mensilmente	M i aiuta agni tanto nelle scelte di fundraising	Una email	Non ne puoi fare a meno mai correnti cambiarlo	Sono aumentate di molto	E rimasta stabile	Sono aumentate di poco	E aumentata di molto	E aumentata di molto	E aumentata di molto	E aumentata di molto	Tra 100.000 e 1.000.000€	E difficile trovare e/o attuare strategie innovative, E difficile trovare nuovi donatori
01/10/20	Infanzia in Italia e nel mondo	SVILUPPO, DEM - Direct E-M eding, DEM - Direct Mailing cartacea, Face to face, Fondi da enti pubblici, Lasciti testamentari, Raccolta fondi da aziende	DM - Direct Mailing cartacea, Fondi da enti pubblici, Lasciti testamentari, Raccolta fondi da aziende, Richiesta finanziamenti da fondazioni	Potenziare il fundraising	Mensilmente	M i aiuta agni tanto nelle scelte di fundraising	Una email	Hai già una strategia multicanale	Sono aumentate di poco	E diminuita di poco	Sono aumentate di molto	E aumentata di molto	E aumentata di molto	E aumentata di molto	E emesso stabile	Tra 100.000 e 1.000.000€	Aumento la concorrenza di organizzazioni simili, E difficile trovare e/o attuare strategie innovative, E difficile trovare nuovi donatori